

PIANIFICAZIONE e GESTIONE
OPERATIVA dei PROCESSI di
SVILUPPO AZIENDALI

CONSELL di R. Grillo

Sede legale: loc. Casalello, 89842 San Calogero (VV)

Uffici: Via G. Genovese, 89851 Mesiano di Filandari (VV)

Filiale: Via Nettunense Nuova, 123 - 0047 Marino (Roma)

sarogrillo@pec.it - info@consell.com

C.F. GRL RSR 51C12 H785W - **Partita IVA:** 02141310793

SERVIZI

La Soc. **conSell** offre un servizio di consulenza integrato, che si propone alle imprese per:

IDENTIFICAZIONE di NUOVI OBIETTIVI

IDEAZIONE ed **AVANZAMENTO** GESTIONALE di PROCESSI di PIANIFICAZIONE OPERATIVA

STESURA e **SVILUPPO** di PROGRAMMI COMMERCIALI, MIRATI ad IMPLEMENTARE IL BUSINESS AZIENDALE

mediante l'utilizzo di un innovativo servizio di consulenza, definito:

CONTRACT MANAGEMENT

CONSELL di R. Grillo

Sede legale: loc. Casalello, 89842 San Calogero (VV)

Uffici: Via G. Genovese, 89851 Mesiano di Filandari (VV)

Filiale: Via Nettunense Nuova, 123 - 0047 Marino (Roma)

sarogrillo@pec.it - info@consell.com

C.F. GRL RSR 51C12 H785W - **Partita IVA:** 02141310793

IL CONTRACT MANAGEMENT

In uno scenario in continua evoluzione, dove i cambiamenti socio/economici del Paese influenzano *in modo significativo* l'andamento dei mercati, il Contract Management si propone come un **servizio completo** e, nello stesso tempo, **flessibile ed adattabile** alle varie realtà Aziendali, con un taglio operativo, finalizzato al raggiungimento di risultati concreti.

Il Contract Management consiste **nell'inserimento temporaneo in Azienda di un Contract Manager**, definito anche manager in leasing, manager in affitto, **che opera per obiettivi in tempi prefissati**; è quindi uno strumento prezioso, che risponde all'esigenza di **affiancare operativamente l'Impresa nell'identificazione e raggiungimento di un obiettivo**.

Lavorare per obiettivi significa, soprattutto, individuare i bisogni reali, saperli analizzare e saper proporre soluzioni efficaci all'interno di vincoli organizzativi, economici e temporali, **per la conquista ed il mantenimento di un vantaggio competitivo**.

Il contract Manager lavora per L'Azienda insieme con il suo personale, assume il ruolo di un **Project Leader**, di un **facilitatore dei processi di integrazione e di coordinamento**, motivando le risorse umane attivate sul progetto, stimolando la propensione al lavoro di team e favorendo la nascita di un forte spirito di appartenenza.

Il Contact Manager si mette al servizio dell'**Azienda**, trasmettendo le sue conoscenze e le sue esperienze, contribuendo alla **crescita professionale** ed allo sviluppo di una cultura manageriale pronta al futuro.

La **flessibilità di utilizzo** del servizio di Contract Management, consente di non incidere strutturalmente sui costi fissi d'impresa, ma il suo utilizzo avviene in modo contingente **fino al momento in cui si è raggiunto l'obiettivo prefissato**.

Normalmente la gestione, di durata variabile, vede la **presenza del Contact Manager presso l'Azienda** per periodi definiti nel contratto e che variano a seconda del tipo d'intervento.

La **renumerazione** del servizio di C.M. è **collegata al raggiungimento degli obiettivi** e prevede una parte fissa ed una variabile, erogata in base ai risultati.

CONSELL di R. Grillo

Sede legale: loc. Casalello, 89842 San Calogero (VV)

Uffici: Via G. Genovese, 89851 Mesiano di Filandari (VV)

Filiale: Via Nettunense Nuova, 123 - 0047 Marino (Roma)

sarogrillo@pec.it - info@consell.com

C.F. GRL RSR 51C12 H785W - **Partita IVA:** 02141310793

L'AREA DI INFLUENZA DEL C.M.

La **CONSELL**, potendo contare su un team di Managers, che hanno maturato significative esperienze ricoprendo importanti ruoli dirigenziali in Aziende multinazionali, si propone oggi alle Imprese con il servizio di Contact Management per la **pianificazione e gestione operativa di progetti di sviluppo aziendali**, in tutte le aree di competenza:

COMMERCIALE	ESPORTAZIONE
MARKETING	AMMINISTRAZIONE
VENDITE	LOGISTICA

In particolare il servizio di C.M. si articola in:

- Check-Up aziendale;
- Analisi della redditività;
- Identificazione dei punti di forza / debolezza;
- Definizione di Budget / bilanci aziendali e piani di marketing triennali;
- Studio, gestione e controllo di nuovi progetti di sviluppo, in tutte le funzioni aziendali;
- Analisi dell'attuale processo di pianificazione e sue modifiche od implementazioni;
- Ricerca, selezione, formazione ed addestramento del personale;
- Studio ed analisi del mercato, monitoraggio della concorrenza;
- Programmazione, coordinamento e controllo delle attività di marketing, per il raggiungimento od il superamento dei traguardi quantitativi e reddituali;
- Coordinamento dell'attività commerciale, sia attraverso un'azione operativa diretta che mediante la guida ed il controllo della forza vendita;
- Studio ed impostazione di strumenti e programmi di comunicazione;
- Accrescimento dell'immagine aziendale, mediante la continua attenzione e soddisfazione della clientela

CONSELL di R. Grillo

Sede legale: loc. Casalello, 89842 San Calogero (VV)

Uffici: Via G. Genovese, 89851 Mesiano di Filandari (VV)

Filiale: Via Nettunense Nuova, 123 - 0047 Marino (Roma)

sarogrillo@pec.it - info@consell.com

C.F. GRL RSR 51C12 H785W - **Partita IVA:** 02141310793

LETTERA DI CONTRATTO DI "C.M."

Con il presente contratto si definisce il servizio di Contract Management a favore della **Società**

Il servizio prevede l'inserimento temporaneo, di un funzionario della conSell - in qualità di Contract Manager - per la pianificazione e gestione operativa di progetti di sviluppo aziendali,

a partire dal **fino al**

(La durata prevista del servizio è normalmente non inferiore ad un anno 9.

La gestione vedrà la presenza del Contract Manager presso la vs. Azienda e si svilupperà con una periodicità d'interventi, concordati tra le parti.

Sarà Vs. cura fornire tutte le informazioni e i dati aziendali, necessari all'avanzamento del lavoro, che rimarranno strettamente coperti da segreto professionale e non verranno, in nessun modo, divulgati dalla conSell.

A seguito di una prima fase di analisi conoscitiva, verrà definito un programma in linea con gli obiettivi e le aspettative aziendali, con la tempificazione degli interventi necessari al suo sviluppo.

Il programma così articolato si intenderà come obiettivo primario del presente contratto. La renumerazione nei confronti della conSell contempla una parte fissa, ammontante complessivamente a:

Euro..... + I.V.A
(cifre) (lettere)

Da corrispondersi in rate mensili di:

Euro..... + I.V.A
(cifre) (lettere)

Ed una parte variabile, a titolo di premio, legata al raggiungimento dell'obiettivo, pari a:

Euro..... + I.V.A
(cifre) (lettere)

..... / /

Per conferma ed accettazione
(Timbro e Firma della Società)

conSell
r.g.

CONSELL di R. Grillo

Sede legale: loc. Casalello, 89842 San Calogero (VV)

Uffici: Via G. Genovese, 89851 Mesiano di Filandari (VV)

Filiale: Via Nettunense Nuova, 123 - 0047 Marino (Roma)

sarogrillo@pec.it - info@consell.com

C.F. GRL RSR 51C12 H785W - **Partita IVA:** 02141310793